



株式会社
サン・プランナー

× 辰巳 明弘
株式会社佳論 代表取締役社長

スイッチ・ON!
セミナー Switch On Seminar

2015年
3月26日 木

【開 場】13:30~

【開 演】14:00~

(17:30終了予定)

【入場料】7,000円

【会 場】富士市交流プラザ

接客のカルスマに 学ぶ販売術

お客様に感動して
お買上げいただくには？



〒416-0915 富士市富士町20番1号

TEL 0545-65-5523



辰巳 明弘
Akihiro Tatsumi

株式会社佳論 代表取締役社長
輝く自分ブランドクリエイター

1950年奈良県生まれ。商業高等学校卒業後、大手宝
石専門店チェーンに入社。店長時代、同チェーンの他
店舗の月間売上目標の平均500万円に対し、辰巳氏が
マネジメントする店舗は毎月5,000万円を売上げ、そ
の驚異的な売上成績が話題となり、全国各地からその
接客方法を学ぶ視察ツアーが組まれる。その後コンサル
タントとして独立。これまでにないコンサルティング
手法と短期間で業績を飛躍的にアップさせる指導
力で脚光を浴び、カルスマ接客コンサルタントとして、
その知名度を広げている。

体感型の当セミナーで身につけられる
今すぐ使える6つの気付き

- 1 他店の10倍売り上げる！伝説の販売員の接客ノウハウをお伝えします！
- 2 業種不問！接客する全ての方に有効で、「即日成果を出す」ことができます！
- 3 お客様に感動を与えながら、お買上げいただける接客術がわかる！
- 4 最高の笑顔でコミュニケーションをとり、接客が楽しくなる方法がわかる！
- 5 お買上げ下さった方から、喜んで友人・知人を紹介してもらえる秘訣がわかる！
- 6 組織の風土が、人のモチベーションに与える重要性を体験できる！

【お問合せ先】株式会社サン・プランナー 担当者：安在

TEL:055-920-5020 FAX:055-924-5397

〒410-0055 静岡県沼津市高島本町16-16 三井生命ビル3F



株式会社 サン・プランナー

お申込みはFAXにて **055-924-5397**

貴社名:

部署名:

役職名:

お名前:

参加人数:

TEL:

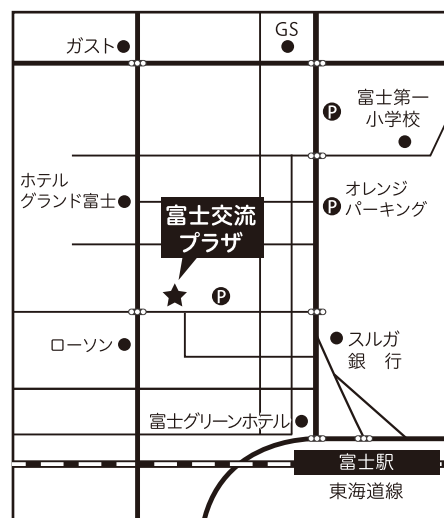
FAX:

日付: 3月26日(木)
時間: 受付開始 13:30
費用: 7,000円
会場: 富士市交流プラザ

振込先

静岡銀行 呉服町支店 普通 1246199

※セミナー費用のみ事前振込となります。(振込手数料はご負担ください)



〒416-0915 富士市富士町20番1号
TEL 0545-65-5523

※来場の際、受付にてお名刺をお渡しください。

※懇親会につきましては、当日詳細をお知らせ致します。